

人际关系处理文库

怎样 洞察人心

ZENYANG DONGCHA RENXIN

●
主
编

张胜利 岳贵安

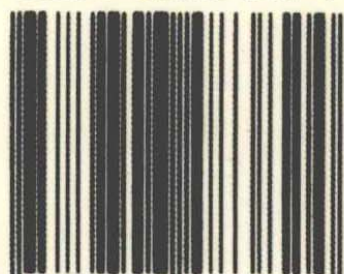
延边人民出版社



● 责任编辑：任 哲

● 封面设计：陈 非

ISBN 7-80648-382-9



9 787806 483824 >

ISBN 7-80648-382-9 / C · 13

定价：20.00 元

人际关系处理文库

怎样

洞察人心

ZENYANG DONG CHA REN XIN



胜利 页安

延边人民出版社

责任编辑:任 哲

封面设计:陈 非

人际关系处理文库

岳贵安 张胜利 主编

出版:延边人民出版社

发行:延边人民出版社

印刷:北京市朝阳区经纬印刷厂

印数:1—3000册

850×1168毫米 32开

64插页 160印张 3870千字

2000年2月第1版

2000年2月第1次印刷

ISBN 7-80648-382-9/C·13 定价:480.00元(全套)

目 录

第一章 洞察人心的社交	1
了解交往者的心理	1
一秒钟读心术	2
女人的恋爱	3
料事如神	4
读心如演技	6
迷你裙的诱想	7
隐蔽自己	10
自私的人	11
生活中的谎言	12
可以原谅的谎话	14
说谎的技巧	16
让对方说实话的方法	18
初次见面时	23
从外观看职业	24
从各方面看人	25
体型与性格	26
脸孔的信息	27
毛发的特征	28
分裂式性格者	29
躁郁式性格者	31

钝重式性格者	33
观人技巧	35
工作分配法	35
婚姻对象	37
了解身体的盛衰之后	38
过分控制欲望	39
青春的逝去	39
克服紧张情绪	41
提前见面	42
先到与后到	43
地点的选择	44
劈头就问	44
胡涂乱写	45
说话慢半拍	46
称赞的方式	47
使气氛和谐	48
以“你”开头	49
寻找共同点	50
非指示疗法	51
外交的世界	52
共同的特殊体验	53
迂回劝人	53
以宽恕慰藉人心	54
主动的模仿	55
人类的表情	56

异想天开	57
再生的思考	57
观念过剩	58
商人感情	59
逃避行为	60
不做抱怨者	61
人皆我师	62
第二章 洞察人心的管理	64
掌握人心的管理	64
提拔人才	65
与上司保持一致	66
震撼人心	67
人的情绪表现	68
批评的艺术	69
对付揽权的人	70
半信半疑	72
走动管理	73
关心的回报	74
攻心广告	75
掌握部下的心	76
读懂上司的心	77
做诚实的听众	78
公司社会的交际接触	80
协力合作	81
促进交情的方法	82

明信片的威力	82
贺年卡的制作	84
与客户的往来	84
下属的桌上	85
处理与上司的关系	86
近期效果	87
礼仪行为	88
第三章 洞察人心的观察	90
善意的观察	90
从眼睛读心	90
观察鼻子的变化	93
口嘴所流露的	95
五官与感情	96
从眼泪读心	97
看出对方的紧张情绪	98
从言谈透视人	99
从举止透视人心	101
从交谈方式透视人心	103
从习性透视人心	104
读心者的条件	105
摒弃第一印象	107
表情的真伪	108
以自我为中心的人	110
强调自己存在的人	111
“绝对”所透露的	113

依赖心理	114
化解误会	115
一般人的心理倾向	117
健全的个性	118
个性的十二要素	119
职业塑造个性	120
第四章 洞察人心的言行	122
试探心意	122
不断地被测验	124
语言的防卫机制	125
从行为窥视人心	127
行为语言	128
获得女子的芳心	129
透视选手的教练	130
方言读心术	132
忙碌的人	133
自言自语	134
担心健康的人	135
从打招呼所了解的	137
坐法心理背景	140
说话方式所显示的心理	141
会谈的效果	143
对方的态度与动作	145
第五章 洞察人心的诀窍	148
不可暴露好恶	148

不要泄露底细	149
考虑对方的立场	150
两种相反性格的人	152
发怒的类型	154
认识对方	155
说服的方法	156
冷静对待欺骗	159
钓人语言	162
模棱两可的话	165
反面观察法	166
做多方观察	168
批评中的优点	169
比较观察法	170
以退为进的透视手法	173
不鸣不飞	174
环境变化后窥视人	175
透视人心五术	177
策略试探法	179
循名责实	181

欢迎访问：电子书学习和下载网站 (<https://www.shgis.com>)

文档名称：人际关系处理：《怎样洞察人心》张胜利、岳贵安 主编.pdf

请登录 <https://shgis.com/post/4866.html> 下载完整文档。

手机端请扫码查看：

